

Regionale Informatiedagen

Fieldlab Smart Base

Oirschot - Schaarsbergen - Assen - Den Haag



Stof, hitte, kou en een reële kans op een mortieraanval! Een kleine greep uit de omstandigheden waaronder Nederlandse militairen tijdens uitzendingen opereren en leven. Stelt u zich een kleine stad voor in den vreemde waarin militairen wonen en werken en van waaruit operaties worden geleid. Kortom, waar alles samenkomt van gezondheidszorg tot communicatie en van voedselvoorziening tot training. Dit alles moet onder veilige omstandigheden plaats vinden én met een zo klein mogelijke footprint.

Defensie heeft voortdurend behoefte aan nieuwe ideeën en concepten om snel en smart de opbouw, inrichting en instandhouding van een base te kunnen garanderen, onder snel wisselende omstandigheden. Defensie wil deze uitdaging samen met het bedrijfsleven in Nederland aan gaan, doet u mee?



Voorwoord



Defensie zoekt nieuwe wegen naar 'slimme' basis

Stof, hitte, kou en een reële kans op een morteraanval! Een kleine greep uit de omstandigheden waaronder Nederlandse militairen tijdens uitzendingen opereren en leven. Stelt u zich een kleine stad voor in den vreemde waarin militairen wonen en werken en van waaruit operaties worden geleid. Kortom, waar alles samenkomt van gezondheidszorg tot communicatie en van voedselvoorziening tot training. Dit alles moet onder veilige omstandigheden plaats vinden en met een zo klein mogelijke footprint.



Niet eenvoudig

De base van de toekomst moet mobiel en snel inzetbaar zijn met, in de kern, een drietal functies: bescherming, C4I (command, control, communication, computers & information) en support & services. Dat is niet eenvoudig. De voortdurend veranderende omgeving waarin Defensie haar operaties uitvoert in combinatie met de evoluerende dreiging plaatst defensie voor uitdagingen waarop we nog geen passende antwoorden hebben.



Defensie zoekt een basiskamp met een zo klein mogelijke footprint en heeft doorlopend behoefte aan nieuwe ideeën en concepten om snel en smart de opbouw, inrichting en instandhouding van een base te kunnen garanderen, onder snel wisselende omstandigheden. Tevens moet de basis op een verantwoorde manier afgebouwd worden. Defensie wil deze uitdaging samen met het bedrijfsleven aangaan, doet u mee?

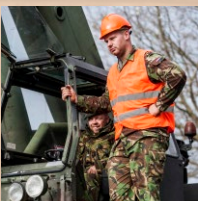


Gezamenlijk initiatief

Het Fieldlab Smart Base is een gezamenlijk initiatief van Smart Industry, de Regionale Ontwikkelingsmaatschappijen en Defensie. Met dit Fieldlab zal gezamenlijk ervaring worden opgedaan om in een "open" innovatie modus te komen tot nieuwe ontwikkelingen voor het zgn. Landoptreden. We zullen dan ook gaande dit proces tegen vraagstukken oplopen waar we nog niet meteen een antwoord op hebben. Met grote zorgvuldigheid zullen wij dan ook dit proces doorlopen.



Met "Fieldlab SMART Base" bieden wij een platform en, in voorkomend gevallen, een experimenteeromgeving om te komen tot toepassingen die een afgestemde oplossing bieden in de base van de toekomst.



5 Regionale Ontwikkelingsmaatschappijen gaan de projecten samen met de experts van Defensie ondersteunen. De Ontwikkelingsmaatschappijen zetten hiervoor hun netwerk in, faciliteren met de totstandkoming van consortia en helpen met de financiering van de innovatieprojecten.

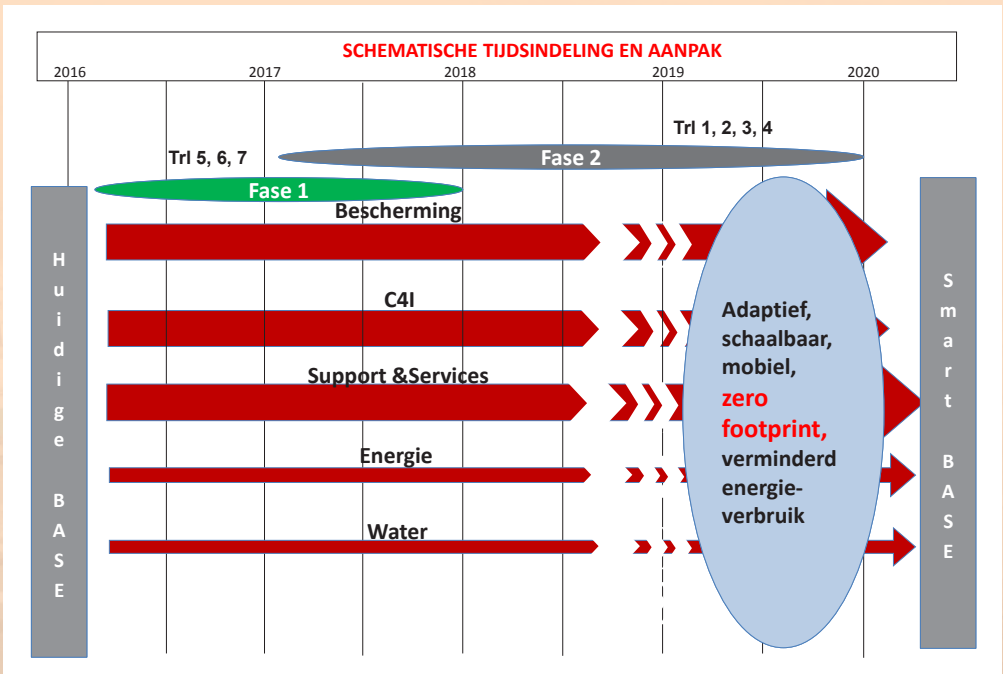
Doelstelling Fieldlab Smart Base

Met behulp van “open” innovatie mee te gaan in (civiele) ontwikkelingen en technische evolutie van producten en diensten, om daarmee een adaptieve, flexibele en mobiele (smart) base te ontwerpen. Dit zal leiden tot sterk verminderd brandstof en water verbruik en het blijvend streven naar een “zero” logistieke footprint.

Gefaseerde aanpak

Het Fieldlab wordt gefaseerd aangelopen. Dit heeft te maken met de nieuwe ervaringen die Defensie opdoet en de oplossingen op vraagstukken die die we op korte termijn willen toepassen voor operationele eenheden.

We hebben gekozen voor twee fasen. Fase 1 beslaat een termijn tot eind 2017 en fase twee betreft de verdere doorontwikkeling van de base.



Voor fase 1 is gekozen voor de vraagstukken die er liggen bij de thema's water, energie, bescherming en logistiek. Houd hier rekening mee bij het indienen van uw voorstel. Voorstellen die betrekking hebben op andere thema's (bijvoorbeeld command & control) zullen ook in behandeling worden genomen, maar zullen in eerste instantie geen plaats krijgen in fase 1. Mogelijk dat uw voorstel wordt doorgeleid naar andere organisatiedelen binnen Defensie die daar al mee bezig zijn of krijgt het een plek in fase 2 van het Fieldlab.

Het indienen van een projectvoorstel

U kunt uw idee als professionele partij uitwerken en aan ons voorleggen in een zo concreet mogelijk voorstel. Zo'n voorstel noemen wij een unsolicited proposal. Uiteraard is het doel voor u en voor ons om te komen tot een voorstel dat ook wordt uitgevoerd en de Krijgsmacht versterkt.

Een unsolicited proposal is een concreet zakelijk voorstel dat een (markt)partij ongevraagd aanbiedt. Een unsolicited proposal:

- biedt een oplossing op een vraagstuk op het werkterrein dat is geschetst in de folder of in een gesprek met een defensie subject matter expert;
- heeft een aantoonbare meerwaarde. Van meerwaarde is bijvoorbeeld sprake als het voorstel kosten bespaart en/of zorgt voor betere prestaties op het gebied van milieu, mobiliteit, inzetbaarheid, dit alles met behoud van bescherming, C4I en support & services en een bijdrage levert aan de zero footprint;
- biedt nieuwe mogelijkheden voor Defensie;
- bevat geen inbreuk op intellectuele eigendomsrechten van anderen.

Een unsolicited proposal is niet een verkoopbrochure, technische documentatie, een speciale aanbieding of een direct mail campagne.

Inhoudelijke richtlijnen

Wat verwacht Defensie van uw voorstel ? Dit zijn de inhoudelijke richtlijnen:

Beschrijving van het idee

Begin het voorstel met een nauwkeurige uitleg van het idee en het probleem dat u wilt oplossen. Daar waar mogelijk onderbouwt u dit met voorbeelden, resultaten van proeven, ervaringen in het buitenland, of ander bewijs. U bent vrij om dit te doen met tekeningen, filmpjes, presentatie in PowerPoint en andere middelen.

Aantoonbare meerwaarde

U legt uit welke toegevoegde waarde uw voorstel biedt aan Defensie. Dit kan vele vormen hebben.

Fasering

In uw voorstel geeft u aan op welke fase in de ontwikkelingsketen uw voorstel betrekking heeft: Betreft het een idee, een concept; een ontwikkeling; een test; een realisatie of exploitatie. En natuurlijk maakt u duidelijk in welk stadium uw oplossing verkeert op het moment dat u het indient.

Gewenste rolverdeling

Het is belangrijk dat u duidelijk beschrijft welke rol u als indiener wenst te vervullen mocht uw voorstel worden uitgevoerd. Daarbij willen wij ook graag weten wat u van Defensie verwacht. De wijze waarop het Fieldlab Smart Base wordt vormgegeven staat op voorhand niet vast. Dit loopt uiteen van een netwerk waarin diverse spelers elkaar treffen, tot testlocatie(s) waar een mobiele base kan worden neergezet. Op deze testlocatie kunnen dan diverse systemen (nieuwe middelen, uitrustingsstukken, materialen en technologieën) onder oefenomstandigheden worden getest.

Commercieel

Een unsolicited proposal is ook een zakelijk voorstel. Daarom aan u de vraag om in uw voorstel uit te schrijven: wat de oplossing kost, al dan niet met financieringsconstructies; welke planning u haalbaar acht; welke risico's u onderkent; welke investeringen u zelf wilt doen, en wat u evt. verwacht van Defensie; etc. U werkt dit uit in een korte (voorlopige) business case. Wanneer u een gezamenlijke ontwikkeling voorstelt, in het unsolicited proposal dient duidelijk zijn uitgewerkt te zijn welke investeringen u hebt gedaan en/of verwacht te doen, en welke investering (geld, mensen en middelen) u van Defensie verwacht.

Intellectuele eigendomsrechten

Uw voorstel moet oorspronkelijk zijn. Het dient nieuwe ideeën of nieuwe combinaties van ideeën te bevatten. Het gaat dan om ideeën, diensten of producten van de indiener(s) zelf. Het mag niet gaan om ideeën van derden, waarop die derden intellectuele eigendomsrechten kunnen doen gelden. Derhalve dient u te verklaren dat uw proposal geen inbreuk op rechten van derden oplevert en dat u Defensie daarvoor vrijwaart.

Vertrouwelijkheid

Indien op een unsolicited proposal een aanbesteding volgt zullen de hoofdlijnen van het voorstel – waaronder in ieder geval de door het unsolicited proposal bestreken probleemstelling – op enig moment openbaar worden. U dient in uw voorstel aan te geven welk onderdeel van uw voorstel te zijner tijd mag worden geopenbaard en welk deel wat u betreft vertrouwelijk zou moeten blijven. De oplossing van een probleem kan tot op zekere hoogte vertrouwelijk blijven. Voor de probleemstelling geldt dat uiteraard niet. Het advies bij indiening is om zoveel mogelijk informatie op te nemen, die reeds beschikbaar is in het publiek domein.

“Open” innovatie

We willen graag in een “open” innovatie komen tot nieuwe ontwikkelingen. Dit betekent dat wanneer u een projectvoorstel indient, u dan ook bereid bent met Defensie, commerciële partijen en kennisinstituten een product of dienst te ontwerpen, ontwikkelen en of te testen.

** Open innovatie modus staat voor het in samenwerking met externe partijen tegen solide afspraken gezamenlijk te ontwikkelen, testen en verder brengen van producten en diensten.*

Beoordeling en besluitvorming

Het in behandeling nemen van een unsolicited proposal is niet hetzelfde als het houden van een aanbesteding. Een unsolicited proposal gaat aan een eventuele aanbesteding vooraf.

Defensie behandelt uw voorstel volgens een transparant proces:

- De keuze voor deelname aan het Fieldlab zal genomen worden door Defensie in overleg met de Regionale ontwikkelmaatschappijen
- U kunt uw voorstel indienen tot en met 15 juli 2016
- Uiterlijk 31 augustus 2016 ontvangt u bericht over uw voorstel en wordt aangegeven waarom u bent gekozen om wel of (voorlopig) niet mee te doen aan het Fieldlab

Er zijn verschillende mogelijke uitkomsten:

1. Uw voorstel is (op dit moment) niet interessant. In dit geval wordt de informatie teruggestuurd.
2. Uw voorstel is voor Defensie mogelijk wel interessant, maar wordt op dit moment niet geselecteerd voor het Fieldlab Smart Base. In dat geval onderzoeken we ook of er andere mogelijkheden voor uw voorstel zijn binnen Defensie.
3. Uw voorstel is geselecteerd voor Fieldlab Smart Base.

Als uw voorstel is geselecteerd, maakt u samen met uw contactpersoon bij Defensie een plan voor het vervolg. Afhankelijk van uw voorstel zijn er verschillende mogelijkheden. Het kan zijn dat we alleen afspraken met elkaar op papier willen zetten over de uitvoering van een experiment in het Fieldlab. Het kan ook zijn dat u reeds in deze fase een opdracht voor een investering van Defensie nodig heeft. Afhankelijk van de situatie sluiten we rechtstreeks met u een contract, of we starten een aanbestedingsprocedure. Het sluiten van een contract en het uitvoeren van een aanbesteding zijn binnen Defensie de bevoegdheid van de inkoopafdelingen. Tijdens deze fasen zult u met een van deze afdelingen contact hebben.

Valorisatie

Succesvolle experimenten hoeven niet direct te leiden tot aanschaf van het product of dienst door Defensie. Voor u als bedrijf betekent dit wel dat ingebrachte kennis en kunde tijdens het experiment heeft geleid tot een commercieel haalbaar product, proces of dienst.

Juridisch kader

Als één van de grootste opdrachtgevers van de Rijksoverheid hecht Defensie aan het zuiver naleven van de wet- en regelgeving in het aanbesteden van overheidsopdrachten. Daarom start Defensie in bepaalde gevallen na acceptatie van een unsolicited proposal of na het uitvoeren van het experiment in het Fieldlab Smart Base een aanbesteding. Tegenover de voorwaarden en eisen waaraan u als indiener moet voldoen, staan regels ter bescherming van uw commerciële belangen. U kunt er in alle gevallen op rekenen dat we uw voorstel zorgvuldig en vertrouwelijk behandelen en duidelijk met u zullen communiceren over alle vervolgstappen. Aanbesteden betekent overigens ook dat rekening wordt gehouden met het beginsel van gelijke behandeling van (potentiële) deelnemers aan de aanbesteding. Dit beginsel brengt met zich mee dat het Defensie niet is toegestaan bepaalde deelnemers aan de aanbesteding meer informatie over het project te verschaffen dan anderen, en ook dat bepaalde deelnemers geen (door defensie beheersbare) voordelen mogen genieten boven

andere deelnemers, zoals betaling van voorbereidingskosten. Daarom dient alle informatie die relevant zou kunnen zijn in het kader van een eerlijke mededinging en waarover u bij het indienen van het unsolicited proposal heeft kunnen beschikken, ook beschikbaar te komen voor de deelnemers aan de aanbesteding. Let wel, het gaat hier niet om de kennis van u omtrent uw eigen specifieke technologie of andere aspecten die te maken met een uiteinde-lijke oplossing. Het gaat om de kennis die Defensie in staat stelt zijn uitvraag op te stellen en waarover u, als indiener van dit voorstel, mogelijk beschikt.

Unsolicited proposal en aanbestedingsplicht

Defensie is een aanbestedende dienst in de zin van de Aanbestedingswet 2012 en de Aanbestedingswet op defensie- en veiligheidsgebied. Dat betekent dat we meestal de plicht hebben om onze opdrachten Europees aan te besteden. De voorgenomen opdracht wordt in dat geval gepubliceerd (op Tendered) en iedere deelnemer krijgt een gelijke kans om in aanmerking te komen voor deze opdracht. Als we uw unsolicited proposal accepteren en de aanbestedingsplicht geldt, dan bespreken wij met u hoe wij omgaan met die aanbesteding. Innovatie en kwaliteit spelen daarbij de hoofdrol. Defensie start vervolgens een aanbestedingsprocedure met voor alle deelnemers gelijke kansen en gelijke regels. Daarbij baseren we onze uitvraag zo veel mogelijk op de probleembeschrijving, zoals u die in uw voorstel hebt opgenomen. Fieldlab Smart Base draait om vernieuwing, dus we gaan geen dikke boekwerken schrijven met technische eisen. Het gaat om het vinden van de beste oplossing voor een probleem of het antwoord op een uitdaging.

De aanbestedingswetgeving zit vrij complex in elkaar, dus we moeten van geval tot geval bekijken of er een aanbestedingsplicht geldt.

Let wel: Er is een verschil tussen

- 1) experimenteren om uit te zoeken of er interessante oplossingen zijn voor bepaalde problemen van Defensie of
- 2) beproeven in het kader van een aanbesteding.

Fieldlab Smart Base is primair bedoeld voor het eerste. Dat betekent dat na het experiment eventueel nog een aanbesteding volgt voor de aanschaf van de producten of diensten. In het tweede geval heeft Defensie zelf al een vraagstelling geformuleerd en budget vrijgemaakt en benadert Defensie zelf de markt door middel van een aanbesteding. Onderdeel van die aanbestedingsprocedure kan zijn dat zaken dienen te worden beproefd. Bij een dergelijke procedure kan na de beproefing natuurlijk wel meteen een contract worden gesloten met de winnende leverancier voor de aanschaf van de betreffende zaken of diensten.

Intellectueel eigendom

Unsolicited proposal s gaan over vernieuwing en innovatie en dus spelen er vaak zaken op het gebied van intellectueel eigendom. Zolang Defensie dit voorstel beoordeelt, ligt het eigendom van het idee bij de indiener. Defensie laat uw voorstel en delen daarvan alleen beoordelen door interne medewerkers en nooit (zonder uw toestemming) aan externe leveranciers of ingehuurde krachten. Het advies bij indiening is om zoveel mogelijk informatie op te nemen, die reeds beschikbaar is in het publiek domein. Bij acceptatie van uw unsolicited proposal onderzoekt Defensie samen met u hoe het intellectueel eigendom in de toekomst geregeld moet worden.

De uitdagingen van FIELDLAB Smart Base

Onze Koninklijke Landmacht is op zoek naar hun Base van de 'Toekomst'. En daar kunnen wij uw hulp goed bij gebruiken!

Bedrijven gaan samen met Defensie in een proeftuin innovatie omgeving experimenten opzetten, inrichten en uitvoeren. Vijf regionale ontwikkelingsmaatschappijen gaan dit proces samen met experts van Defensie en Smart Industry ondersteunen. Ze zullen hun netwerken en specifieke kennis met betrekking tot samenwerken, sectoren en financiering hiervoor inzetten. De base vervult een belangrijke rol en valt in het uitzendgebied niet meer weg te denken. De wisselende omgeving en veranderende dreiging hebben van flexibiliteit en adaptiviteit kernbegrippen gemaakt. De base die onderdeel uit maakt van dit landoptreden moet daarin mee. Een base (groot of klein) moet het vermogen hebben zich aan te passen aan de omstandigheden, mobiel en snel inzetbaar zijn. Dat betekent dat hij verplaatsbaar is met behoud van functionaliteiten.

Aanpassingsvermogen – mobiel – snel inzetbaar

De functies die we oppakken zijn Bescherming, Energie, Water en Support & Services. De combinatie van adaptiviteit, mobiliteit en snelle inzetbaarheid van de Base is voor Defensie een uitdaging. Passende antwoorden zijn er nog niet.

Uitdagingen bescherming

Uitgangspunten/Voorwaarden

- Adaptief, schaalbaar, flexibel, mobiel, sterk verminderde logistieke footprint
- STANAGs: Standaardisatie zoals afgesproken binnen NAVO
- Intergratie met systemen van andere landen
- Gebonden aan ruimtelijke ordening
- Dreigingsanalyse: met welke gevaren hebben we te maken
- Sterke afname aan volume en gewicht van goederen
- Eenvoudige systemen, standaardisatie
- Robuust
- Plug and play principe



Met de focus op bescherming zien we:

- Eenvoudig en snel weg te zetten infrastructuur
- Een base die schaalbare bescherming kan bieden (van geweervuur, mortier- en granaatinslagen tot aan suïcide bombers en bom auto's)
- Toepassing van lichte(re) materialen
- Sterk verminderd arbeidsintensief
- Gestandaardiseerde toegangspartijen, observatieposten, safe havens, etc
- Toepassing van sensoring om situational awareness te krijgen binnen de periferie van de base

Uitdagingen energie

Uitgangspunten/Voorwaarden

- Operationele Energie Strategie
- Sterk verminderd gebruik fossiele brandstoffen
- Zelfvoorzienendheid
- STANAGs, NEN 1010
- Intergratie met systemen van andere landen
- Extreme omstandigheden (fijnstof, hoge-, lage temperatuur)
- Standaardisatie
- Robuust
- Plug and play principe



Met de focus op energie zien we:

- Sterk verminderd gebruik van energie
- Gebruik van restwarmte als energiebron
- Toepassing van alternatieve energiebronnen (vrije energie)
- Logistiek ontlastende energieopslag en distributie
- Eenvoudig te bedienen
- 100% betrouwbaar (storingsvrij)

Uitdagingen water

Uitgangspunten/Voorwaarden

- Watermanagement
- > 80% herbruikbaar tot drinkwater
- STANAGs, Wettelijke normen
- Sterk terugdringen van waterge(ver)bruik
- Extreme omstandigheden (fijnstof, hoge-, lage temperatuur)
- Standaardisatie
- Robuuste systemen
- Plug and play principe



Met de focus op water zien we:

- Voldoende water voor alle gebruikers
- Geen watertransporten (logistiek ontlastend)
- Modulaire systemen
- Geen waterverbruikers (douches, toiletten, keuken, vaatwassers, wasmachines etc..)
- Positieve invloed op lokaal watermanagement
- Eenvoudig te bedienen systemen

Uitdagingen support en services

Uitgangspunten/Voorwaarden

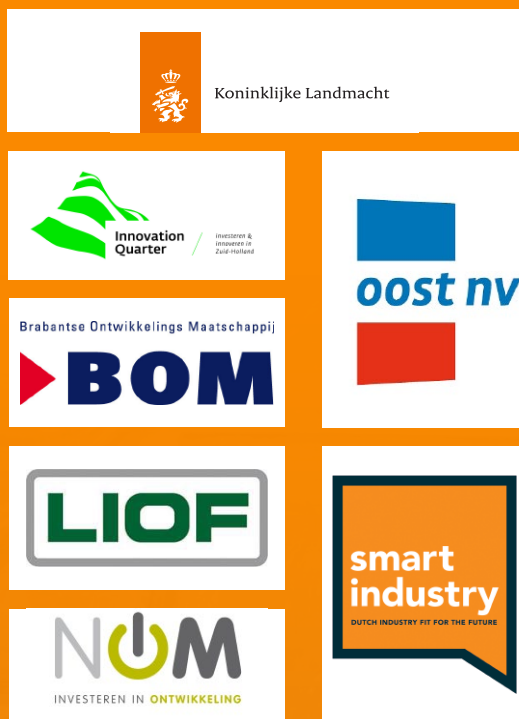
- Adaptief, schaalbaar, flexibel, verminderd fossiel brandstof verbruik, sterk verminderde logistieke footprint
- Beschikbaarheid middelen is vereist
- Een goed beheer middelen
- Innovatief
- Sterke afname aan volume en gewicht van goederen
- Gebruik van lokale middelen
- Eenvoudige systemen
- Plug and play principe



Met de focus op bevoorrading, transport en logistieke diensten zien we:

- Een warehouse omgeving waarin goederen automatisch opgeslagen worden
- Een opslag systeem voor brandstof wat gemakkelijk verplaatsbaar, op te slaan en te vervoeren is
- voeding die onafhankelijk is van omgevingstemperatuur en van goede kwaliteit blijft
- het gebruik van (afval) water door systemen (koken, wassen, sanitair) minimaliseren c.q. elimineren
- diverse vormen van (on scene)waterwinning
- ruimtes voor personeel met een beschermende waarde (bijv. fitness, eetzaal, werkruimtes, legering)
- bevoorrading anders dan de huidige traditionele manieren (over de weg met bemande voertuigen)
- gestandaardiseerde verpakkingsvormen, waarin de functionaliteiten vervoerd of verpakt kunnen worden of waarin de functionaliteiten ingebouwd zijn of kunnen worden

Op het Smart Industry Event van 4 februari 2016 heeft Defensie het Fieldlab Smart Base geïntroduceerd. Om samen met het innovatief bedrijfsleven te experimenteren en te komen tot oplossingen, biedt Defensie een proeftuin-innovatieomgeving.



Contactgegevens

U kunt uw voorstel afhankelijk van het thema indienen via:

smartbaseenergie@mindef.nl

smartbasewater@mindef.nl

smartbaselogistiek@mindef.nl

smartbasebescherming@mindef.nl

Dit met achterlating van uw contactgegevens, interessegebied en een korte beschrijving van uw idee.

Voor vragen over de vorm en het proces binnen Defensie kunt u contact opnemen met Lkol E. Leidelmeijer, via smartbase@mindef.nl of Tel: 033-46 61 228 of Mobiel: 0619 280 203

Vragen aan Regionale Ontwikkelmaatschappijen lopen via Oost NV, de heer Rob van Vollenhoven, via 088-667 01 00 of rob.vanvollenhoven@oostnv.nl.